

Vi søker løsningsrådgiver til vårt salgsteam. Oslo

Evercom AS er et selskap i vekst og har på få år etablert seg som en ledende leverandør av audiovisuelle løsninger og tjenester til det offentlige. Vi leverer AV-løsninger til blant annet møterom, klasserom, sal og auditorium, samhandlingsrom og offentlige møteplasser. Evercom har rammeavtaler med mange offentlige kunder på Østlandsområdet. Vi er 20 ansatte og har en årlig omsetning på ca 115 millioner.

På grunn av økende oppdragsmengde søker vi en løsningsrådgiver til vår salgsavdeling. Vi søker deg som har erfaring fra tilsvarende arbeid og gjerne også prosjektledelse.

Du har gode datakunnskaper og trives i et godt arbeidsmiljø med mange senior ressurser med lang erfaring.

Arbeidsoppgaver:

- Løsningsdesign, befaringer, kundeoppfølging, tilbud, ordre og fakturering

Ønskede kvalifikasjoner og personlige egenskaper:

- Erfaring fra lignende arbeid
- Effektiv og løsningsorientert
- Kunne jobbe med flere parallelle prosjekter samtidig
- Meget god ordenssans
- Fleksibel og ha god gjennomføringsevne
- Gode norskkunnskaper, skriftlig og muntlig
- Gode kommunikasjons- og samarbeidsevner
- Evne til å jobbe selvstendig, strukturert og nøyaktig
- Relevante referanser må kunne oppgis

Vi kan tilby:

- Et godt og uformelt arbeidsmiljø med hyggelige og motiverte kollegaer
- Spennende oppgaver med muligheter for faglig utvikling
- Konkurransedyktige lønnsbetingelser

Kanskje du er vår nye kollega?

Evercom verdsetter humor, respekt, pålitelighet, ærlighet og god lagånd og vi ser etter deg som kjenner seg igjen i dette.

Er det noe du lurer på før du søker? Kontakt Ole Markus Holden på 911 69 399. Send oss gjerne en CV og søknad via søkeknappen i annonsen.

Om selskapet:

Evercom AS er en del av ECIT som er et av Nordens største teknologi- og økonomi hus med over 2600 ansatte og over 3 milliarder i omsetning. Vi har samlet alt kunden trenger innen økonomi, IT og forretningsløsninger på ett sted.

Entreprenørskap er viktig for oss, og du møter en partner uansett hvilket kontor du besøker. Vi mener den lokale kunnskapen, engasjementet og tilstedeværelsen er viktig for å skape et engasjerende arbeidsmiljø, og for at kundene våre skal lykkes.

Vi satser på utvikling av våre medarbeidere, og det finnes gode muligheter for å realisere dine karrieremål hos oss. Fra selskapet ble etablert i 2013, har vi vokst til et konsern med kontorer i Norge, Sverige, Danmark, England, Polen, Litauen, Tyskland, Finland og Island. ECIT er fortsatt et ungt selskap med store vekstambisjoner, og som medarbeider hos oss får du være med på den spennende reisen.

Vår bedriftskultur er preget av våre verdier: Integritet, Mot, Åpen kommunikasjon og Entreprenørskap. I ECIT bruker vi våre verdier for å nå våre strategiske mål. De fungerer som vår rettesnor og veileder oss i både store og små valg.